

Navigationshilfe im Sourcingprozess: Checkliste

Zielsetzungen	
1. Klare, formulierte Ziele	
2. Konsens unter allen Stakeholdern	
3. Treiber: ‚Create a burning platform‘	
4. Objektive Stärken-/Schwächenanalyse der heutigen Situation	
Mitarbeitende	
1. Ehrlichkeit in der Kommunikation	
2. Aktives ‚Pfleger‘ der Verbleibenden	
3. Einbezug der Personalvertreter	
4. Compliance mit der Unternehmenskultur sicherstellen	
Markt- / Partnerevaluation	
1. Due Diligence	
2. Vertragsparteien /-struktur	
3. Invoicing, MWSt	
4. True up, Transition	
5. Benchmarking	
6. Exit und Termination Support	
Vertragliches	
1. Nachvollziehbare RFI/RFP-Phase	
2. Bedürfnisgerechtes Timing der Entscheidungsfindung (evtl. Fast Lane)	
3. Mit Stakeholdern abgestimmte Vertragsverhandlung	
4. Eigene Vertragsgestaltung	
Umsetzung	
1. Aktives Risikomanagement ab t=0	
2. Transition als Projekt führen	
3. Migration: Neue Linienorganisation in Kraft setzen	
4. Etablieren des Contract Management	
5. Technologie-Management als neue Disziplin etablieren	

